



LAWSON STORE 100

《フランチャイズシステムのご案内》



あなたの手腕に期待しています。



ふかほり たかひろ
代表取締役社長 **深堀 高巨**

「消費者の“真”のニーズに応えた小売業だけが勝ち残る」。当社はこの信念のもと、小売業のあり方を消費者の視点で根本から問いいただきました。

その結果、誕生したのがこれまでにない全く新しい小売業態シングルプライス・ストア「ローソンストア100」です。「ローソンストア100」は生鮮食品、惣菜、日用品など日常生活に必要な商品をほぼ全品100円（税込105円）で販売しています。

食品スーパーの幅広い品揃え、コンビニエンスストアの利便性と効率的な仕組み、ワンプライス・ショップのわかりやすさ。これらの3業態の利点を徹底的に追求しました。

今後、少子高齢化の進行や核家族の増加に伴い幅広い層のニーズに応える「ローソンストア100」は将来性の高い小売業態だと確信しています。

このシングルプライス・ストア業態のトップランナーとして、私たちといっしょにオーナーを始めませんか。

ローソンストア100のあるべき姿

“お客さまにとって” ローソンストア100とは

「それぞれの地域のニーズに合う品ぞろえと、新鮮な驚きのある商品・サービス。心地よい雰囲気があり、いつでも立ち寄りたくなる大好きなところ（お店）」である。

“加盟店経営者にとって” ローソンストア100とは

「その理念・価値観に対して共感・共鳴し、自信と誇りを持って、店舗経営ができる。地域へのさまざまな貢献を通して、自己実現し生きがいを感じる場所（事業経営）」である。

“パート・アルバイトさんにとって”ローソンストア100とは

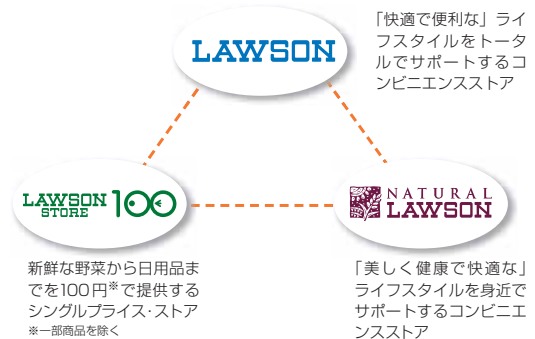
「仲間どうしの思いやり、お客さまとの結びつきに恵まれる。楽しさ、誇り、やりがいのある仕事を通じて、自分自身が成長できるところ（職場）」である。

今、注目の業態です。

お客さまの生活に合わせてこだわりの商品を100円で揃える。
ローソングループの中でも新しい注目の業態です。

- 100円中心の商品ラインアップ
- 生鮮食品の充実したラインアップ
- 単身者・お年寄りに便利な
「小分け・適量」サイズ商品の充実
- 幅広い年齢層からの高い支持

【ローソンが提案する3つの食品小売事業】



オーナーさんと本部は、 共同事業を行うパートナーです。



要チェック!

オーナーさんと本部は、共同で事業を展開し、利益を分かち合う共存共栄の関係です。
共通の理念と目標を掲げ、ともに成長をめざします。



開店前から、オーナーさんをサポート。 充実の研修制度をご用意しています。

オープン前研修

3種類の研修を合計20日間実施。オープンまでに必要とする業務を優先指導し、修得をサポートいたします。この20日間で、経営の基本はもちろん、ローソストア100のシステムおよび店舗運営のノウハウを学んでいただきます。



要チェック!

ローコスト投資、ローコスト経営を実現するローソストア100フランチャイズシステム。
この研修を通じて、省資源、省力化経営による安定と繁栄のノウハウを修得していただきます。

経験豊かなSV(スーパーバイザー／店舗経営指導員)によるサポートでオーナーさんも安心です。

SVによるサポート

SVは、オープン前からオーナーさんをサポートする店舗運営のスペシャリスト。もちろんオーナーさんの心の支えにもなる頼れる存在です。



オーナーさんと二人三脚で。オープン前からサポート。

ご契約いただいた直後から、オーナーさんとSVの関係はスタートします。店舗経営のスペシャリストとして経営を軌道に乗せるお手伝いをします。オーナーさんが一人で悩むことは、決してありません。



経営に慣れていないオープン直後は、毎日サポート。

オープン直後は、実践的な接客や情報機器の使い方、パート・アルバイトの指導など、円滑に経営できるようサポートします。



的確な商品セレクトや棚割りをアドバイス。

地域特性を考慮した商品セレクトや棚割り(商品の並べ方)、また基本商品や売れ筋商品の品ぞろえのし方をアドバイス。



オーナーさんとともに売上アップの戦略づくりを実施。

集客状況、売れ筋商品のチェック、棚割り、在庫・発注状況など売上に大きな影響を与えるポイントを分析。オーナーさんとともに問題点を解決して売上アップを図ります。



要チェック!

SVは、加盟店と本部を結ぶパイプ役。そして、オーナーさんにとって、なんでも相談できる頼れる存在です。

店舗オーナーさんの役割

- ◎ 商品、店舗の管理
発注、販売促進、クレンリネス(清潔・安全・快適の維持)など
- ◎ パート・アルバイトの管理
パート・アルバイトの採用、教育、人事管理など
- ◎ 売上、経費の管理
売上、経費のコントロールなど

本部の役割

- ◎ 店舗運営に必要な情報の提供
- ◎ SVによる店舗巡回指導
- ◎ オリジナル商品の開発・地域別の商品提案
- ◎ 物流網・配送体制の提供
- ◎ 販売促進のための広告展開・宣伝活動
- ◎ 教育研修

【その他のサポート】

■会計業務代行

会計業務は本部が代行。オーナーさんは、経営に専念していただけます。

■最低保証制度

万一、目標の売上に大きくとどかなかった場合に、最低保証制度をご用意しております。

生鮮食品やお得なPB商品など 幅広い品揃えで、お客さまに喜ばれています。

地域のニーズに合わせた幅広い品揃え！

お客さまの生活にあわせて、その時の気分にあわせて、欲しい商品が欲しい時に。

『ローソンストア100』はお客さまの満足度100%を目指します。

生鮮食品、デイリー食品（日配食品）、弁当、文房具、日用品など生活必需品が勢揃い！品質重視のPB（プライベート・ブランド=自主企画）商品や、有名メーカーの商品全3,500アイテム以上の豊富な品揃えで日常生活のあらゆるシーンに対応します。選ぶ楽しさ。見る楽しさ。食べる・使う楽しさ。『ローソンストア100』には楽しさがいっぱいです。また、お客様が安全・安心にご利用していただけるよう更なる品質向上を図り、便利で無駄を出さない、価値の高い商品を105円（税込）でご提供します。

※一部、105円（税込）でない商品もあります。

新鮮な野菜と果物

『ローソンストア100』では、お客様に安心してご利用いただくために、独自の商品供給の仕組みを構築し、安心した品質と価格を実現しました。鮮度と品質にこだわりほとんどの野菜を国産品で品揃えし、また一部商品の生産者を特定し生産履歴を明確にする取り組みを実施しています。毎日新鮮な野菜や果物を。まさに、こだわりの105円（税込）です！

※一部、105円（税込）でない商品もあります。



バリューライン



ローソングループ統一のPB「バリューライン」は、約500品。無駄を出さない少量サイズ(適量・小分け)、価値あるワンコインをコンセプトに、徹底した品質管理と本当に信頼できるメーカーとの共同開発で、いつでも安全・安心で良い品をお届けすることに努めています。食パンや納豆といったデイリー食品のほか、お子さまに人気のお菓子や、ティッシュ、電池といった日用品まで、幅広いニーズにお応えする商品を取り揃えています。



デイリー食品



毎日の食生活に欠かせないデイリー食品も、リーズナブルに。納豆、漬物、パン、果汁100%飲料、デザートほか豊富な品揃え。

お菓子・飲料



キャンディー、せんべい、ビスケット、スナックなどバラエティに富んだ和・洋菓子。また、種類豊富な飲料水も老若男女問わず大人気です。

加工食品



調味料、香辛料、缶詰、小麦粉、レトルト食品、乾麺、乾物、ジャムなど、多種多様な品揃えであらゆる食シーンをサポートします。

冷凍食品



手軽に食すことのできる冷凍食品も、ピラフ、おにぎり、種類からアイスクリームまで、種類豊富に揃っています。

惣菜



お弁当、麺類、おにぎり、サンドイッチからお惣菜まで、充実メニューをバリュー価格でご提供。

雑貨



ティッシュ、洗剤、歯磨き粉からビデオテープ、CD-ROMまで、生活に必要なアイテムを驚きの価格でご提供します。

契約に必要な資金は255万円(税込み)。
土地や店舗がなくてもチャレンジできます。

加盟条件(各タイプ共通)

- ◎ご契約時20歳以上59歳迄の体力・気力が充実している方
- ◎店舗近くにお住まいになれる方
- ◎専従者1名で契約いただけます。



【ローソストア100の契約タイプは3つです】

独立や開業をご希望の皆さまに、
それぞれの人生設計や条件に合わせて3つの契約タイプをご用意しております。

本部が、
店舗をご用意いたします。

VL-C・VL-S

「限られた資金を活用して、ローソストア100の経営を始めたい」、「独立はしたいけれど土地や建物は用意できない」という方にぴったりのタイプです。月々の地代・家賃も本部がすべてご負担いたします。

オーナーさんがお持ちの
土地と建物を活用いたします。

VL-B

「土地・建物を有効利用したい」、「他の業種の店舗などを持っていて、転業を考えている」方は、こちらのタイプがおすすめです。

要チェック!

開業に関しては、経験豊富な当社開発担当者が、開業のご相談から、実際の開業に関するさまざまな処理までを、しっかりとフォローいたします。まずはお気軽にお問い合わせください。

【ご契約内容の一覧】

契約タイプ		VL-C	VL-S	VL-B
土地・建物		本部が店舗をご用意		オーナーさんの土地・建物をご活用
契約店		本部が用意したローソンスストア 100 店舗		ご自分の土地・建物
契約期間		オープンより10年間	オープンより5年間	オープンより10年間
必要資金	契約時必要資金	255万円(消費税込み) 内訳 加盟金：105万円(消費税込み) 〔 契約金 26万2500円、 研修費 26万2500円、 開店準備手数料52万5千円 〕 出資金：150万円(商品代金の一部)		同左
	その他諸経費	開店準備金：約50万円 (釣銭準備金・営業許認可料など)		同左
投資	店舗建設・内装	本部負担		オーナーさん負担
	営業什器	本部負担		本部負担
最低保証		年間2,100万円		年間2,220万円
本部チャージ		【スライドチャージ制】 総荒利益高に対して(月間) 1円~300万円部分 34% 300万1円~450万円部分 43% 450万1円~540万円部分 55% 540万1円以上 68%	【スライドチャージ制】 総荒利益高に対して(月間) 1円~250万円部分 26% 250万1円~300万円部分 48% 300万1円~350万円部分 58% 350万1円以上 68%	総荒利益高に対して チャージ率 27%

応募からオープンまで、 納得しながら進んでいきます。

STEP 1

お電話でお申し込みください。

TEL 0120-067-100

STEP 2

ローソンストア100フランチャイズ
システム説明会にご参加いただけます。

ローソンストア100のフランチャイズシステムだからこそ可能な、ローコスト投資、ローコスト経営。その概要を詳しくご説明いたします。

STEP 3

契約に向けて面接をおこないます。

ローソンストア100を運営するにあたっての条件面や開業に向けたお考えなどを面接により確認します。

STEP 4

店舗のご紹介、
または店舗候補地を調査します。

【VL-C】【VL-S】タイプの場合
当社賃貸借店舗をご紹介いたします。

【VL-B】タイプの場合

店舗予定地の調査と出店の可否を検討します。立地、商圈、市場調査など、ローソンストア100としての適正を検討します。

STEP 5

契約内容のご説明。

ご契約内容は、店舗のオープンより10年間(ただし、VL-Sの場合は5年間)にわたる大切なものです。ご納得いただけるまで、わかりやすくご説明いたします。

STEP 6

ご契約。

契約書を十分にご確認いただいたうえで、調印いたします。クーリングオフも適用可能です。

STEP 7

経営店舗を準備いたします。
(【VL-B】タイプのみ)

建築設計、施工、店舗レイアウト決定、各種什器・備品の発注、商品構成などの準備をいたします。

STEP 8

オープン前研修にご参加いただけます。

スクールトレーニング(6泊6日)、ストアトレーニング Step1.2(各7日)の合計20日間の研修によりローソンストア100システムおよび店舗運営ノウハウを学んでいただけます。

STEP 9

オープン前準備を行います。

パート・アルバイトの募集・面接・採用、商品搬入と陳列、オーナーさんによる近隣のお客さまへのご挨拶など、店舗の開店に向けて準備します。

STEP 10

オープン!!

オーナーになる前に、あの疑問、その不安をスッキリ解決します。

Q 従業員の教育は誰がするのですか？

A 本部ストアインストラクターが、オーナーさんをサポートして、万全な教育を実現。オープン後はオーナーさんが主体となって、パート・アルバイトの教育を行っていただきます。

Q 会計処理はどのようにすればいいのですか？

A 契約店舗で発生する売上、仕入、営業経費などの管理については、すべて当社の会計システムに則って、各種帳票が作成されます。ただし税務申告については、当社が提供する各種帳票をもとにオーナーさんご自身で申告していただきます。

Q 店の主な経費はどのようなものですか？

A 主な営業経費は、人件費・水道光熱費・見切り処分（商品廃棄）・棚卸ロス・消耗品代・通信費・清掃費などです。

Q 機器類の操作が苦手な不安です

A サービス商品（宅急便、収納代行やチケット発券）などの取り扱いが無いため、難しいレジ操作等はありませんのでご安心ください。シンプルオペレーションはローソンストア100の特徴のひとつです。

Q 小売りの経験が無いので不安です

A SV（店舗経営指導員）によるバックアップで、より安定した売上の拡大に貢献できるようにいたします。商品発注や品揃え、周辺競合店や消費者の動向分析といった市場調査まで、店舗運営に有益な情報を持って、加盟店を定期的に訪問。広い視野でオーナーさんの相談役となります。加盟店さまからの意見や質問を本部に伝えるのもSVの重要な仕事のひとつです。

会社概要 ※連結ベース、2011年2月末現在

会社名 株式会社九九プラス（キュウジュウキュウプラス）
所在地 東京都新宿区西新宿六丁目14番1号
 新宿グリーンタワービルB1F
TEL 03-6863-3021 **FAX** 03-6894-3120
設立 2000年10月16日
資本金 9,900万円
事業内容 シングルプライス・ストア「ローソンストア100」の展開（直営・FC）
 チェーン全店売上高 180,027百万円
従業員数 1,440名（正社員）
店舗数 1,077店（直営809店・FC268店）

役員 ※2011年6月末現在

●取締役・監査役

取締役会長 新浪剛史
 （株式会社ローソン 代表取締役社長 CEO）

代表取締役社長 深堀高巨

代表取締役副社長 河原成昭

取締役 玉塚元一

常勤監査役 小塚勲

監査役 北沢義博

監査役 中野宗彦

●執行役員

常務執行役員 丸茂正男

常務執行役員 前田淳

上級執行役員 國田隆治

執行役員 林勉

執行役員 金田広

執行役員 細井清道

執行役員 栗田進

執行役員 空健作



株式会社 九九プラス

FC 事業部

〒160-0023

東京都新宿区西新宿 6 丁目 14 番 1 号 新宿グリーンタワービル B1F

TEL:03-6863-3021 FAX:03-6894-3120

<http://www.99plus.co.jp>

お問い合わせ・お申し込みは

0120-067-100

●この印刷物は環境にやさしい植物性大豆インキを使用しています。●この印刷物は再生紙を使用しています。

ローンストア100
独立支援 契約社員制度の
ご案内



「ローンストア100」のオーナーになって独立した小売業で働いた経験がないので心配だ……………

独立支援 契約社員制度について

独立支援 契約社員制度とは 契約社員としてお店に勤務していただき、店舗運営面の経験を積んだ上で、1年以内にオーナーとして、独立を目指す制度です。独立時には、加盟金の一部に優遇制度を設けており、低資金での開業が可能です。

独立したいけれども、小売経験がなく心配だ! お店で経験を積んだ上で独立したい! といった方には最適な制度です。是非、ご検討ください。

制度内容

開業時必要資金の優遇制度 開業時に必要な資金は、独立希望者の熱意にお応えし優遇制度を設けました。

	一般募集	独立支援 契約社員制度
契約時必要資金	加盟金105万円(消費税込み) 契約金 26万2500円 研修費 26万2500円 開店準備手数料52万5千円 出資金150万円(商品代金の一部)	加盟金52万5千円(消費税込み) 契約金 26万2500円 研修費 26万2500円 開店準備手数料 0円 出資金150万円は契約時一括支払い 又は、契約期間中の分割払いの選択可
その他諸経費	開店準備金 約50万円 (釣銭準備金・営業許認可料など)	開店準備金 約50万円 (釣銭準備金・営業許認可料など)
開業資金合計	305万円程度(消費税込)	102.5万円 (出資金分割払いの場合) 252.5万円(出資金一括払いの場合)

※1 開業時に転居が必要な場合は、当社社員の転勤に準ずる転居手当(一時金)を支給します。

※2 開業時には上記のほか、営業用消耗品購入に掛かる費用が営業開始後に精算されます。

※3 開業資金合計102.5万円はVL-C契約の場合です。

●採用までの流れ



いけれど、 そんな方を支援します。



■ 募集要項

雇用形態	契約社員(1年契約)1年以内を目処に独立開業を目指します。
対象となる方	学歴、経験不問 商売好き、又は商売に興味があり、人と接することが好きな方。 独立に向けた熱意のある方。
給与(関東)	月給22万円(基本給17万円、業務手当5万円) ※賞与、退職金無し
給与(関西・中京)	月給21万円(基本給16万円、業務手当5万円) ※賞与、退職金無し
手当	1. 業務手当 2. 深夜勤務手当 3. 通勤手当 (業務手当は、一定時間分の時間外手当を含んでいます)
勤務時間	シフト制(実働8時間)
休日	週休2日・夏季、冬季、有給、慶弔休暇
各種保険	雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険他
勤務地(関東)	東京都、神奈川県、埼玉県、千葉県
勤務地(関西・中京)	岐阜県、愛知県、兵庫県、大阪府、京都府

※当制度は、FCオーナーとして開業を100%保証するものではありません。

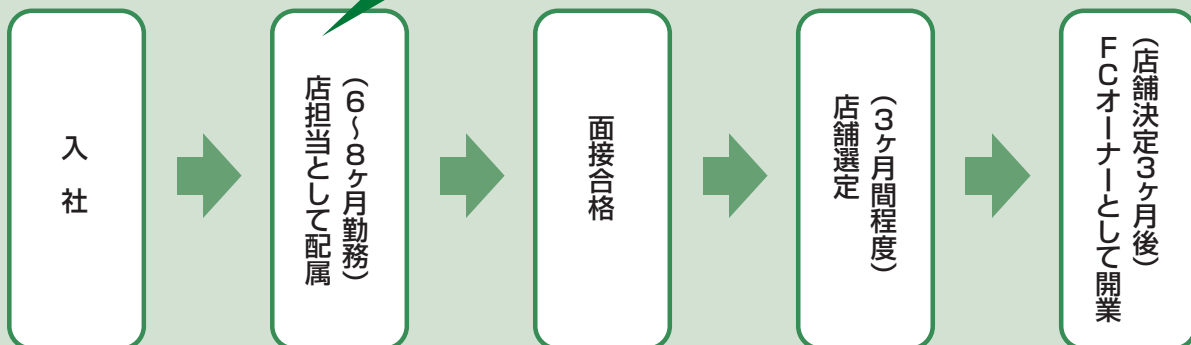
応募・お問い合わせ先

☎ 0120-494-100

受付時間/月～土曜日 9:00～17:45

●採用から開業までの流れ

ここでしっかり店舗の運営を経験し、
スキルを習得します。



企業理念

私たちは“みんなと暮らすマチ”を幸せにします。



株式会社 九九プラス

FC開発企画部

〒160-0023

東京都新宿区西新宿6丁目14番1号

新宿グリーンタワービル B1F

TEL.03-6863-3021 FAX.03-6863-3028

<http://www.99plus.co.jp>

ローソンストア 100

検索

応募・お問い合わせ先

 0120-494-100

受付時間/月~土曜日 9:00~17:45